



CONSULENZA PER LA TUA IMPRESA

RCI
RCIGROUP.IT



SERVIZI OFFERTI

- Ricerca e selezione del personale
- Consulenza organizzativa
- Consulenza commerciale
- Consulenza marketing
- Finanza - Risk Management -
- Controllo gestione

CHI SIAMO

RCI Group nasce nel 2007 da un gruppo di imprenditori e manager lungimiranti che decidono di esportare le competenze acquisite sul campo all'esterno della propria azienda.

I nostri clienti sono le aziende, gli imprenditori, le persone che hanno coraggio e che credono in un futuro di crescita, affermazioni e soddisfazioni.





" Devi sapere dove guardare per trovare quello che cerchi"

SELEZIONE DEL PERSONALE

- Affiancamento al cliente nell'analisi dei bisogni
- Stesura job description
- Ricerca profili
- Screening CV
- Primi colloqui e selezione finale
- Affiancamento nell'inserimento

HEAD HUNTING

- Definizione del profilo ideale
- Analisi strategica del mercato e ricerca mirata dei candidati
- Pianificazione per una ricerca a lungo termine di candidati con skillset specifico

GESTIONE HR

- Budget e valutazione del personale
- Percorsi di carriera
- Analisi dei fabbisogni formativi, coaching e formazione
- Sistema disciplinare e colloqui di assegnazione, monitoraggio e controllo del personale



CONSULENZA
ORGANIZZATIVA.it

" E' difficile comprendere e cambiare un sistema facendone parte"

Lean Six Sigma è il modello organizzativo che utilizziamo nei nostri interventi.

La filosofia Lean permette di comprendere cosa realmente vale per il cliente, qual è lo stato attuale e definire un piano di miglioramento che permetta di creare all'interno dell'azienda un flusso che non presenti sprechi di tempo e costi non necessari.

Il Six Sigma va a completare il percorso andando ad analizzare, migliorare e stabilizzare i processi a valore.

LEAN PRODUCTION LEAN OFFICE

- Eliminazione sprechi
- Mappatura dei processi
- 5S e Visual Management
- Kanban
- TPM manutenzione programmata
- SMED riduzione tempi attrezzaggio

SIX SIGMA

- Definizione obiettivi di miglioramento
- Raccolta dati e validazione dei sistemi di misura
- Analisi statistica e definizione delle cause
- Problem solving
- Sistemi di controllo dei processi



"La capacità di apprendere più velocemente dei vostri concorrenti potrebbe essere il solo vantaggio competitivo che avete"

Questo tipo di formazione e consulenza è rivolto a chiunque voglia o debba approfondire le proprie competenze relative al processo di vendita.

A chi ha responsabilità della funzione commerciale all'interno della propria organizzazione per approfondire o scoprire nuove tecniche.

A quei venditori alle prime armi, che non sanno come affrontare il colloquio con il cliente e soprattutto non sanno come uscirne vincitori.

CONSULENZA AREA COMMERCIALE

- Il Piano commerciale, la sua creazione
- Come riconoscere gli stili comportamentali del cliente
- Tecniche di vendita, dalla strategia all'azione
- La gestione dei reclami
- Alleniamo la tua squadra vendite



"Un cliente soddisfatto è la migliore strategia aziendale"

CONSULENZA/SERVIZI MARKETING

Per progetti nuovi o per affiancarti in attività già in essere che possono essere migliorate.

CORSI MARKETING

I corsi **marketing** e comunicazione offerti sono il risultato di un'esperta unione tra la teoria marketing e le reali esigenze delle aziende.

La formazione svolta da Nexstrategy infatti è da considerarsi una vera e propria consulenza.

SERVIZI MARKETING

- Digital marketing
- Branding
- Corporate identity
- Video making pro
- Realizzazione siti web
- Social media marketing
- SEM = SEO + SEA
- Green marketing
- Bilancio di sostenibilità
- Management della sostenibilità

CORSI MARKETING

- Digital Marketing per l'impresa
- Green Marketing
- Bilancio di sostenibilità, come realizzarlo
- Email marketing per l'impresa
- Social media marketing
- Product and brand management
- Comunicazione efficace in pubblico

S.G. & Partners

"La gestione finanziaria ottimale della tua azienda"

SG & Partners è un team di consulenti che mette a disposizione del cliente professionalità, competenze, rispetto e trasparenza.

Il nostro obiettivo è quello di individuare la soluzione più adatta alle esigenze del cliente, essendo sempre al suo fianco, soprattutto nel momento del bisogno.

Perché per S.G. & Partners il raggiungimento dell'obiettivo, la cura e la soddisfazione del cliente vengono sempre al primo posto.

La nostra sede operativa è a Piacenza, ma supportati dalla tecnologia ci impegniamo ad offrire un servizio capillare in tutto il territorio nazionale.

GESTIONE STRUTTURATA E ANTICIPATA DELLA TESORERIA AZIENDALE

Attraverso metodologie innovative e strumenti dedicati affianchiamo le imprese:

- nella generazione di riconciliazioni bancarie automatiche e conseguente creazione di relative scritture contabili
- nello sviluppo di posizioni finanziarie previsionali

con l'obiettivo di:

- ottimizzare i costi di gestione interni e i costi bancari
- migliorare il Rating Aziendale

CORPORATE FINANCE

- Gestione del nuovo "Codice della Crisi d'impresa"
- Analisi e riorganizzazione della struttura finanziaria aziendale (comprese garanzie rilasciate)
- Finanza Agevolata
- Operazioni Straordinarie

CI HANNO SCELTO



PROGRAMMA **IAUTO**





S.G. & Partners

IL NOSTRO OBIETTIVO: IL VOSTRO SUCCESSO

www.rcigroup.it